

上田商店スニーカークル会

vol. 116

平成21年2月16日(月)
制作:上田商店サークル会
毎月第3月曜日 AM8:00送信



会員登録 お申込みます 上田商店スニーカークル会 報告一

上田商店スニーカークル会

平成21年2月16日(月)
制作:上田商店サークル会
毎月第3月曜日 AM8:00送信

原点にかえる時かもしれません

アメリカ発の金融危機は世界に波及し、実動経済にも大きな影響が出てきています。
新聞紙上では連日のように大手企業の下方修正記事が目に付きます。ともすればクリー
ンング業界も経済不況の波に飲み込まれてしまう恐れをひしひしと感じざるを得ません。
そこで今回は、この不況期に消費者はどうな目線で品を選別するのかサークル会な
りに考えてみました。

1 今一度 ドライ＆ランドリーの 説明をしてみる

提案



今回は「今年の対策と対応」について話し合いました

《会員の意見》

- やはり車や電化製品等の値の張る物は買いたいです。
- スーパーや日用雑貨店のチラシは今まで以上に細かく見るようになった。
- 外食は回数を減らすようにしている。
- 給料が目に見えて減った訳ではないので特に始末する事が多い。
- 消費に関してはネット等の宅配システムを利用する事が多い。
- クリーニングは毎日のように利用するので少しでも安い店を探す。
- 目に見える物にはお金をかけるが、それ以外は始末する。
- クリーニングに関しては、どの服がドライ品なのか分からぬしプロとの違いを見せたいので、ほとんど家で洗う。
- やはり家庭を持つ人にとつては将来不安もあるよ

2 仕上げのみの メニューを作る

提案

- お客様との信頼を得るために受付での点検は欠かせません。ホコロビやボタンの欠けを見つけて補修する。
- 別料金にしてでも喜んでいただけると思います。
- 日頃クリーニング店を利用しない人に、まずは素人とプロとの大きな違いを見せるには仕上げが一番の効果があると思
- ういます。
- 家庭でも一番の重労働はアイロン掛けだと聞きます。
- もっとクリーニング店を利用してもらうための突破口にしたいですね。

以上のような意見が出てまいりました。
やはり家庭を持つ人にとつては将来不安もあるようですが、一方独身者は日々の節約よりも利便性を重視する傾向にあるようです。ただ女性の意見に見られるように、クリーニングの何たるかを理解していないのには少し問題があるように思われます。
そこで今回は、右記のような提案を考えてみました。

3 リフォーム、ケア のすすめ

提案

- 引越しや婚礼は今まで出しおいていた服や寝具、カーテン、ジュータン等々を一気にクリーニングができるチャンスでもあると思います。
- 引越し業者や、結婚式場等とお互いが利益を得れるようなタイアップができるといいですね。
※ vol.112も参考にしてください。

4 コラボレーション を考える

提案

この情報に関するお問い合わせ・ご注文は、
お気軽にお問い合わせください。

□電話 06(6633)4621 担当：上田
□FAX 06(6633)4625 (24時間受付中)

□営業時間 AM 9:30～PM 5:00(月～金)
□URL <http://www.uedashouten.jp/>